

5^{èmes} JOURNÉES SCIENTIFIQUES DU CAMES

6 au 9
DÉCEMBRE 2021

CESAG
DAKAR
SÉNÉGAL

LIVRE DES RÉSUMÉS
BOOK OF ABSTRACTS

SOCIO-ÉCONOMIE ET MARCHÉ
SOCIO-ECONOMY AND MARKET



CONSEIL AFRICAIN
ET MALGACHE POUR
L'ENSEIGNEMENT SUPÉRIEUR



DFG

Deutsche
Forschungsgemeinschaft
German Research Foundation

Table des matières / Table of Contents

ABSENCE DES API BANCAIRES ET ALTERNATIVE DES START-UP AFRICAINES DANS LA CONSTRUCTION DU BUSINESS MODEL POUR CREER LA VALEUR (Orale)	5
LACK OF BANKING APIs AND THE ALTERNATIVE OF AFRICAN START-UP IN BUILDING THE BUSINESS MODEL TO CREATE VALUE (Oral)	5
Analyse de la Pauvreté multidimensionnelle en zones de production cotonnière au Bénin (Orale)	6
Analysis of the multi-dimensional Poverty in zones of cotton production in Benin (Oral)	6
Analyse de la viabilité des exploitations avicoles modernes du Sud-Bénin (Orale)	7
Analysis of the viability of modern poultry farming systems in Southern Benin (Oral)	7
ANALYSE DE L'EFFET DES DEPENSES DE FONCTIONNEMENT ET D'INVESTISSEMENT SUR LES RECETTES LOCALES DES MUNICIPALITES DU BENIN : PORTO-NOVO, COTONOU ET PARAKOU (Orale)	8
ANALYSIS OF THE EFFECT OF OPERATING AND INVESTMENT EXPENDITURES ON LOCAL REVENUES IN THE MUNICIPALITIES OF BENIN: PORTO-NOVO, COTONOU AND PARAKOU (Oral)	8
Analyse de l'impact des transferts publics sur la capacité de mobilisation des ressources propres des communes au Bénin (Orale)	10
Analysis of the impact of the public transfers on the capacity of mobilization of the communes own resources in Benin (Oral)	10
ANALYSE DU SYSTEME DE MOBILISATION DES RESSOURCES PUBLIQUES AU BENIN : CAS DE L'EMISSION DES BONS ET OBLIGATIONS DU TRESOR (Orale)	11
ANALYSIS OF THE PUBLIC RESOURCE MOBILIZATION SYSTEM IN BENIN: CASE OF THE ISSUANCE OF TREASURY BILLS AND BONDS ABSTRACT (Oral)	11
DECOMPOSITION DE LA MALNUTRITION INFANTILE ENTRE LES MENAGES PAUVRES ET RICHES AU SENEGAL : DISTRIBUTION CONTREFACTUELLE (Orale)	12
DECOMPOSITION OF CHILD UNDERNUTRITION BETWEEN POOR AND RICH HOUSEHOLDS IN SENEGAL: COUNTERFACTUAL DISTRIBUTION (Oral)	12
Déterminants de l'intention d'achat des actions par les investisseurs individuels des Sociétés de Gestion et d'intermédiations à Dakar (Orale)	13
Determinants of the intention to purchase shares by individual investors in Management and Intermediation Companies in Dakar (Oral)	13
Diversité entrepreneuriale : déterminants du choix entre le commerce de vêtements et le commerce de détail général à Cotonou, République du Bénin. (Orale)	14
Entrepreneurial Diversity: Determinants of Choice Between Clothing and General Retail Businesses in Cotonou, Republic of Benin (Oral)	14
Effet de la subvention des engrais sur le bien être des petits agriculteurs au Togo (Orale)	15

Effect of fertilizer subsidy on smallholders' farmers' welfare in Togo (Oral)	15
Effet du crédit équipement sur le Revenu agricole des Producteurs de Coton au Mali (Orale) ...	16
Effect of equipment credit on the agricultural income of cotton producers in Mali (Oral)	16
Efficacité des dépenses publiques agricoles au Togo (Orale)	17
Effectiveness of agricultural public spending in Togo (Oral)	17
Emplois informels et bien-être des ménages en Côte d'Ivoire (Affichée)	18
Informal jobs and household well-being in Côte d'Ivoire (Poster)	18
Evaluation de la contribution potentielle de la production du fromage de soja (Tofu) à l'amélioration des moyens d'existences des femmes au Sud-Bénin (Affichée)	19
Evaluation of the potential contribution of soybean cheese (Tofu) production to the improvement of women's livelihoods in Southern Benin (Poster)	19
Evaluation de l'efficacité technique des structures de prises en charges du VIH au Togo (Orale)	21
Assessment of the technical efficiency of HIV care structures in Togo (Oral)	21
Externalités et droits de propriété dans l'utilisation des ressources forestières au Togo (Orale) ...	22
Externalities and property rights in the use of forest resources in Togo (Oral)	22
Finance digitale et création de valeur dans le secteur bancaire au Bénin (Orale)	23
Digital finance and value creation in customer bank in Benin (Oral)	23
Financement et performance du sport individuel de haut niveau au Bénin. (Orale)	24
Funding and performance of high-level individual sport in Benin (Oral)	24
Impacts de l'augmentation de la production cotonnière sur l'économie béninoise (Orale)	25
Impacts of the increase of the cotton production on the Beninese economy (Oral)	25
Inclusion financière et finance islamique dans l'UEMOA : le cas du Waqf monétaire (Orale)	26
Financial inclusion and Islamic finance in WAEMU: The case of cash Waqf (Oral)	26
Influence du climat des affaires sur les investissements directs étrangers dans les pays de la CEDEAO (Orale)	27
Influence of the business climate on foreign direct investment in ECOWAS countries (Oral)	27
Les effets d'externalité réciproques d'un entrepreneuriat académique en tant que pôle d'innovations commerciales induites (Orale)	28
The Reciprocal Spillover Effects of an Academic Entrepreneurship as a Hub of Induced Business Innovations (Oral)	28
L'accompagnement marketing et l'émergence d'incubateurs au sein des universités au Sénégal : quels enjeux et quel modèle ? (Orale)	29
Marketing support and the emergence of incubators within universities in Senegal: what challenges and what model? (Oral)	29

L'OPTIMISATION DE LA MAIN D'ŒUVRE FEMININE DANS LA PRODUCTION DE LA MANGUE DANS LE NORD DE LA COTE D'IVOIRE (Orale)	31
THE OPTIMIZATION OF THE FEMALE WORKFORCE IN MANGO PRODUCTION IN NORTHERN CÔTE D'IVOIRE (Oral)	31
Marché du fromage peul Wagashi Gassirè à l'épreuve de covid 19 au Bénin (Orale)	32
Peulh cheese Wagashi Gassire market tested by covid-19 in Benin (Oral)	32
MICROFINANCES ET BIEN-ÊTRE SOCIAL DES POPULATIONS VULNERABLES (Orale)	34
MICROFINANCE AND SOCIAL WELL-BEING OF VULNERABLE POPULATIONS (Oral)	34
Modélisation économétrique des voies vers la résilience des enfants au Mali (Orale)	35
Econometric modeling of pathways to children's resilience in Mali (Oral)	35
Pertes économiques dues à la maladie de Phytophthora sp. dans les plantations cacaoyères dans six préfectures au Togo (Orale)	37
Economic losses due to the Phytophthora sp disease in cocoa plantations in six prefectures in Togo (Oral)	37
Quels déterminants pour la performance financière et sociale des IMF au Togo ? (Orale)	38
What determinants for the financial and social performance of the IMF in Togo? (Oral)	38

ABSENCE DES API BANCAIRES ET ALTERNATIVE DES START-UP AFRICAINES DANS LA CONSTRUCTION DU BUSINESS MODEL POUR CREER LA VALEUR (Orale)

LACK OF BANKING APIs AND THE ALTERNATIVE OF AFRICAN START-UP IN BUILDING THE BUSINESS MODEL TO CREATE VALUE (Oral)

Francis MAPOUKA MBOUNGOU, mmfabonas@yahoo.fr

Centre de Recherche en Economie Gestion et Entrepreneuriat (CEREGE) / Affiliation 2 Groupe de Recherche en Management de Nice, France

Résumé

La vitesse de déploiement des produits des start-up qui réussissent, place ces entreprises au cœur de la matérialisation de la mondialisation. Le développement des applications informatiques en Afrique est confronté dans le volet du modèle économique du projet à des questions de mode de paiement, du contrôle des différentes opérations effectuées par les utilisateurs, de leur transformation en monnaie et du transfère dans un compte bancaire. Dans les pays occidentaux, ces questions ne se posent pas car les banques disposent des API et les mettent à la disposition des entreprises qui souhaitent les utiliser. La quasi -totalité des banques africaines n'ont pas de compte API. La cyber sécurité n'étant pas développée, cela fait peur aux banques. Cette absence freine-t-elle la dynamique de développement des start-up ou de déploiement de leurs activités ? cette absence bloque-t-elle la création de valeur des start-up ?

Une démarche est mise en œuvre pour déterminer le nombre d'applications des start-up dans les pays africains, et un questionnaire est soumis à leurs dirigeants, sur la problématique des API comparativement à l'Europe sur la création de valeur au sein d'une startup et dans les économies où elle est présente. Les résultats montrent que les opérateurs télécoms sont une alternative à la quasi absence des API bancaires en Afrique pourtant nécessaires à l'activité des start-up. Cependant, celles-ci ont une marge bénéficiaire plus élevée sur des espaces réduits par rapport aux start-up implantées dans les pays européens, en plus leurs produits bénéficient d'une vaste couverture Marketing assurée par les opérateurs télécoms. En revanche, les start-up africaines ont des sérieuses difficultés à créer plus de valeur dans des espaces vastes à causes des difficultés de déploiement car le coût devient élevé, et au-delà du continent africain, les difficultés s'accroissent. Sur ce point une discussion sur des solutions alternatives est ouverte.

Abstract

The speed of deployment of the products of successful start-up places these companies at the heart of the materialisation of globalisation. The development of computer applications in Africa is confronted with questions of payment methods, control of the various operations carried out by users, their transformation into money and transfer into a bank account. In Western countries, these questions do not arise because the banks have APIs and make them available to companies that wish to use them. Almost all African banks do not have API accounts. As cyber security is not developed, this scares the banks. Does this absence hinder the development dynamics of start-up or the deployment of their activities? Does this absence block the creation of value for start-up?

An approach is implemented to determine the number of applications of start-up in African countries, and a questionnaire is submitted to their leaders, on the issue of APIs compared to Europe on the creation of value within a startup and in the economies where it is present. The results show that telecom operators are an alternative to the near absence of banking APIs in Africa, which are necessary for start-up to operate. However, start-up have higher profit margins in smaller spaces than start-up in European countries, and their products benefit from the extensive marketing coverage provided by telecom operators. On the other hand, African start-up have serious difficulties in creating more value in large spaces because of the difficulties of deployment as the cost becomes high, and beyond the African continent, the difficulties are accentuated. On this point a discussion on alternative solutions is open.

Analyse de la Pauvreté multidimensionnelle en zones de production cotonnière au Bénin (Orale)

Analysis of the multi-dimensional Poverty in zones of cotton production in Benin (Oral)

MEDJIGBODO MEDJIGBODO ROLAND, rolandmedji@yahoo.fr

CREAM

Résumé

L'agriculture dans le monde joue un rôle essentiel pour la relance économique, la création d'emplois, la réduction de la pauvreté, la sécurité alimentaire, la baisse des disparités de revenus... La négligence dont elle fait l'objet explique l'évolution de la pauvreté, des écarts de revenus, (Banque mondiale, 2007 ; Byerlee de Janvry et Sadoulet, 2009). Au Bénin le coton est la seule culture de rente. Le coton représente 40% des entrées de devises, 12 à 13% du Produit intérieur brut (PIB) du Bénin, environ 60% du tissu industriel national. Il assure un revenu à plus d'un tiers de la population. On note une forte augmentation (125%) de la production cotonnière depuis 2016. Depuis 2018 avec une production de 678 000 tonnes le Bénin est devenu le premier producteur du coton en Afrique de l'Ouest.

Il s'agit ici, en dehors des problèmes de fixation de prix décents, de l'impact de l'usage à grande échelle des intrants chimiques que soulèvent les analystes, de s'interroger sur l'impact de l'évolution de la production cotonnière sur la pauvreté multidimensionnelle. La méthodologie utilisée amène à comparer le niveau de bien être dans les zones cotonnières d'avec celles non cotonnières. Ce faisant nous contribuons au débat sur la rentabilité financière et économique de la culture de rente dans notre pays. L'Enquête Modulaire Intégrée sur les Conditions de Vie des ménages (EMICOV) est une base nationale qui contient certaines variables nécessaires à cette analyse. D'autres variables proviennent des documents officiels du pays. La mesure multidimensionnelle de la classe M α développée par Alkire et Foster (2007, 2011a) est utilisée.

Abstract

Agriculture in the world plays an essential role for the economic raise, the creation of jobs, the reduction of poverty, the food security, the decrease of the disparities of incomes... The carelessness of which it makes the object explains the evolution of poverty, of the gaps of incomes, (World Bank, 2007,; Byerlee of Janvry and Sadoulet, 2009). In Benin cotton is the only culture of pension. Cotton represents 40% of the entries of mottos, 12 to 13% of the gross domestic product (GDP) of Benin, about 60% of the national industrial cloth. He/it assures an income to more of a third of the population. One notes a strong increase (125%) of the cotton production since 2016. Since 2018 with a production of 678 000 tons Benin became the first producer of cotton in West Africa.

It is about here, outside of the problems of fixing of decent prices, of the impact of the on a big scale use of the chemical inputs that the analysts, to wonder about the impact of the evolution of the cotton production on the multi-dimensional poverty, raise. The used methodology brings to compare the level to really be in the cotton zones of with those non cotton. That making us contributes to the debate on the financial and economic profitability of the pension culture in our country.

The Modular Investigation Integrated on the Conditions of life of the households (EMICOV) is a national basis that contains some variables necessary to this analysis. Other variables come from the official documents of the country. The multi-dimensional measure of the class M α developed by Alkire and Foster (2007, 2011a) is used.

Analyse de la viabilité des exploitations avicoles modernes du Sud-Bénin (Orale)

Analysis of the viability of modern poultry farming systems in Southern Benin (Oral)

Epiphane SODJINOUE, sodjinoue@gmail.com

Université de Parakou, Faculté d'Agronomie

Résumé

La présente étude avait pour objectif d'analyser la viabilité des élevages avicoles moderne et de caractériser les avicultures les plus viables. L'étude a porté sur le Sud-Bénin s'étalant de la côte à la hauteur d'Abomey. Quatre types de viabilité ont été évalués à savoir, la viabilité foncière, la viabilité humaine, la viabilité au niveau de l'outil de travail et la viabilité économique. Les outils d'analyse des données utilisés incluent des statistiques descriptives et des analyses multivariées. Les résultats obtenus indiquent que les exploitations avicoles les plus viables sont caractérisées par l'existence d'infrastructures assez modernes et relativement adaptées pour l'élevage, une rentabilité élevée, un degré de motivation très élevé au démarrage de l'activité, une formation en aviculture, un faible taux de mortalité des oiseaux, un faible coût de production, un poids relativement faible de l'alimentation dans les coûts totaux de production d'œuf. Au plan global, ces avicultures très viables ne constituent que 16 % des exploitations avicoles. Sur le plan foncier le taux de viabilité est de 77 %. Au plan humain, on note globalement une baisse du degré de motivation au niveau des aviculteurs interviewés due notamment à la concurrence des produits avicoles importés.

Abstract

The objective of this study was to analyze the viability of modern poultry farming and to describe the most viable poultry farms in the Southern region of Benin. Four types of viability were assessed namely, viability of land used for production, human viability, viability of infrastructure used and economic viability. The data analysis tools used included descriptive statistics and multivariate analyzes. The results obtained indicates that the most viable poultry farms are characterized by the existence of modern and quite suitable infrastructure for poultry breeding, high level of profitability, a very high degree of motivation, good training level in poultry farming, low bird mortality rate, low cost of production, relatively low weight of feeding in the overall production costs. Globally, these most viable poultry farms only constitute 16% of poultry farms. Land viability rate was around 77%. There is an overall decrease in the degree of motivation among the poultry farmers interviewed due in particular to competition from imported poultry products. The cost of producing a broiler was 1,597 FCFA, and 40 FCFA for the production of an egg.

ANALYSE DE L'EFFET DES DEPENSES DE FONCTIONNEMENT ET D'INVESTISSEMENT SUR LES RECETTES LOCALES DES MUNICIPALITES DU BENIN : PORTO-NOVO, COTONOU ET PARAKOU (*Orale*)

ANALYSIS OF THE EFFECT OF OPERATING AND INVESTMENT EXPENDITURES ON LOCAL REVENUES IN THE MUNICIPALITIES OF BENIN: PORTO-NOVO, COTONOU AND PARAKOU (*Oral*)

Vignon Ferdinand HOUEHO , ferdinand.houeho@gmail.com

African School of Economics

Résumé

La recherche et l'innovation représentent des piliers de développement dans le monde en général et spécifiquement en Afrique subsaharienne où elles peinent à retrouver sa place dans les changements qui s'opèrent au niveau des territoires. Particulièrement au Bénin, la décentralisation est récente et les thématiques de recherche universitaires liées au développement des territoires sont peu développées. Cette situation entraîne le manque de propositions efficaces liées aux résultats de recherche universitaires en faveur des décisions politiques au niveau local et national.

Après plusieurs décennies de la mise en œuvre de la décentralisation, il a été constaté que les communes peinent toujours à mobiliser les ressources propres nécessaires pour un bon financement de leurs Plan de Développement Communal (PDC) qui est l'outil de planification des projets au niveau local. Ce travail analyse ce contexte national en se focalisant sur la capacité des trois communes à statut particulier à financer leurs développements à partir des recettes propres, des dépenses de fonctionnements et dépenses d'investissements. Les données sont issues des comptes administratifs des communes sur la période de 2003 à 2018. La théorie du développement économique local est analysée ici. Des résultats obtenus après estimation d'un modèle à correction d'erreur, il se dégage que dans la commune de Porto-Novo, les dépenses de fonctionnement et d'investissement sur le court terme sont positives et significative au seuil de 1%. Tandis que sur le long terme elles sont positives et non significatives sur les recettes locales de la commune. Pour la commune de Cotonou, les dépenses de fonctionnement ont un effet positif et les dépenses d'investissement sont négatives sur les recettes locales à court terme. Par contre les deux sont positives et significative à long terme respectivement au seuil de 1% et 5% sur les recettes locales. Enfin dans le cas de la commune de Parakou les deux sont positives et significative sur les recettes locales de la commune à la fois sur le long terme que sur le court terme. Ces résultats révèlent que les dépenses de fonctionnement et d'investissement influencent positivement à long terme les recettes des communes à statut particulier du Bénin. Il reste à faire des choix dans les secteurs économiques stratégiques pour obtenir des effets positifs plus rapprochés (court termes)

Abstract

Research and innovation are pillars of development in the world in general and specifically in sub-Saharan Africa, where they are struggling to find their place in the changes taking place at the territorial level. Particularly in Benin, decentralization is recent and research topics related to territorial development are not well developed. This situation leads to a lack of effective proposals linked to the results of university research in favor of political decisions.

After several decades of implementation, it has been observed that communes are still struggling to mobilize the local resources necessary for the proper financing of their Communal Development Plans (CDP), which is a planning tool for projects at the local level. This study analyzes this national context by focusing on the capacity of the three communes with special status to finance their development from local revenues, operating expenses and capital expenditures. The data is taken from the administrative accounts of the communes for the period 2003 to 2018. The results obtained after estimation of an error correction model show that in the commune of Porto-Novo, operating and investment expenditures in the short term are positive and significant at the 1% threshold. In the long term, however, they are positive and insignificant for the commune's local revenues. For the commune of Cotonou, operating expenditures have a positive effect and investment expenditures are negative on local revenues in the short term. On the other hand, both are positive and significant in the long run at

the 1% and 5% thresholds on local revenues respectively. Finally, in the case of the commune of Parakou, both are positive and significant on local revenues in both the long and short term. These results show that operating and capital expenditures have a positive long-term impact on revenues in communes with special status in Benin. Choices still need to be made in strategic sectors to achieve more immediate positive effects

Analyse de l'impact des transferts publics sur la capacité de mobilisation des ressources propres des communes au Bénin (*Orale*)

Analysis of the impact of the public transfers on the capacity of mobilization of the communes own resources in Benin (*Oral*)

ROLAND MEDJIGBODO ROLAND, rolandmedji@yahoo.fr

CREAM

Résumé

Les efforts en matière d'appui par le gouvernement à la décentralisation, font du Bénin l'un des pays de l'UEMOA dont la fiscalité locale et les transferts financiers sont les plus importants, après la Côte d'Ivoire. Cependant, les communes restent encore largement caractérisées par la modicité de leurs budgets. L'objectif de cet article, est de déterminer dans quelles mesures les transferts publics et en arrière-plan l'aide au développement ont permis aux collectivités de promouvoir la mobilisation des ressources propres gage d'une autonomisation financière témoignant de l'appropriation. La productivité des communes a été évaluée en utilisant la méthode DEA (Data Envelopment Analysis) basée sur les Indices de Productivité de Malmquist (IPM). Les analyses indiquent que les transferts publics en direction des communes n'ont pas permis à celles-ci d'être plus productrices en ressources propres. Il importe que les communes soient plus innovantes en matière de méthodes de mobilisation de ressources.

Abstract

The efforts concerning support by the government to decentralization, made of the Benin one of the countries of the UEMOA of which the local tax system and the financial transfers are the most important, after Ivory Coast Republic. However, the communes remain extensively characterized by the smallness of their budgets. The objective of this paper, is to determine how the public transfers and development aid permitted to the communes to promote the mobilization of their own resources. The productivity of the communes has been assessed by using the DEA method (Dated Envelopment Analysis) based on the Indications of Productivity of Malmquist (IPM). The analyses indicate that the public transfers in direction of the communes didn't allow them to be more producers of own resources. It is important that the commune become more innovative about their methods of mobilization of resources.

ANALYSE DU SYSTEME DE MOBILISATION DES RESSOURCES PUBLIQUES AU BENIN : CAS DE L'EMISSION DES BONS ET OBLIGATIONS DU TRESOR (Orale)

ANALYSIS OF THE PUBLIC RESOURCE MOBILIZATION SYSTEM IN BENIN: CASE OF THE ISSUANCE OF TREASURY BILLS AND BONDS ABSTRACT (Oral)

ADEOLA RAYMOND da MATHA, adeolada161@gmail.com

Département des Sciences de Gestion et de Management, Institut Universitaire Panafricain (IUP),
Porto-Novo, République du Bénin

Résumé

A l'avènement des indépendances, les pays du sud comme le Bénin ont connu un véritable retard dans leur développement. Ainsi le Bénin pour l'essor de sa croissance économique, élabore des politiques et des plans de développement durable. Mais, force est de constater qu'il se heurte à d'énormes difficultés pour le financement de ces projets. Pour cela, l'Etat béninois, par le biais du trésor public du Bénin, émet des bons et obligations pour financer ses projets. Cette noble initiative du trésor public est confrontée à d'énormes difficultés dont le problème de l'analyse de l'efficacité des systèmes de mobilisation des financements publics. Suite à une recherche plus ou moins méthodique, il ressort d'une part que le délai et le taux d'intérêt pourrait justifier le choix de la mobilisation des financements publics ; d'autre part le renforcement des capacités de financement et la minimisation du coût des ressources permettent l'efficacité de ce mode de financement. Eu égard à tout cela, il nous est d'une importance certaine de suggérer à la DGTCP, des approches de solutions pour une bonne analyse des systèmes de mobilisation.

Abstract

In the advent of independence, the counties of the south as the Benin knew a true delay in their development. So, the Benin for the development of its economic growth, draws up politics and sustainable development plans. But, force is to note that he collides with huge difficulties for the financing of his plans. For is to note that he collides with huge difficulties for the financing of his plans. This noble initiative of the Treasury is confronted with huge difficulties of which the problem of the analysis of the effectiveness of the systems of mobilisation of the public financings.

Further to a more or less methodical research, it emerges on one hand that the delay and the rate of interest could justify the choice of the mobilization of the public financings; on the hand the strengthening of the capacities of financing. Taken into account all that, he is us of certain importance to suggest to DGTCP, approaches of solutions for a good analysis of the mobilization system.

DECOMPOSITION DE LA MALNUTRITION INFANTILE ENTRE LES MENAGES PAUVRES ET RICHES AU SENEGAL : DISTRIBUTION CONTREFACTUELLE (Orale)

DECOMPOSITION OF CHILD UNDERNUTRITION BETWEEN POOR AND RICH HOUSEHOLDS IN SENEGAL: COUNTERFACTUAL DISTRIBUTION (Oral)

Boubacar BATHILY¹, boubacar.bathily@uadb.edu.sn ; Omar SENE²

¹ Groupe de Recherche en Economie et Développement Territorial

² Groupe de Recherche en Economie et Développement Territorial

Résumé

La malnutrition chez les enfants et les femmes enceintes peut entraîner un retard de croissance, des troubles du développement mental et compromettre la productivité économique et le développement d'un pays. Dans ce document, nous cherchons à comprendre les sources de la malnutrition infantile entre les ménages pauvres et riches au Sénégal en utilisant une base de données d'enquête du DHS. Après avoir estimé l'écart expliqué (effet de caractéristiques) et inexpliqué (effet de structures) à travers la méthode de décomposition d'Oaxaca-Blinder (1973) (décomposition à la moyenne), nous appliquons celle de la décomposition contrefactuelle de Chernozhukov et al. (2013), basée sur la régression quantile pour quantifier la contribution des différences de niveaux des déterminants socio-économiques (effets des covariables) et des différences dans la structure de valorisation de ces caractéristiques (effets des coefficients ou de structure) aux disparités pauvres-riches. Les résultats montrent que les différences au niveau d'un nombre limité de caractéristiques tels que l'éducation du chef de ménage et le milieu de résidence (urbain/rural), contribuent à une part importante des disparités pauvres-riches dans les quantiles supérieurs des résultats en matière de nutrition des enfants. Les différences de structure de valorisation des caractéristiques socio-économiques expliquent plus les disparités pauvres-riches à l'extrémité inférieure des quantiles pour tous les déterminants. Cela s'explique par le fait qu'au Sénégal, le système favorise les inégalités de malnutrition infantile. Toutefois, les décideurs Sénégalais devront renforcer la cellule de lutte contre la malnutrition. Ainsi, elle pourra mettre en place des programmes de renforcement des capacités des structures locales et nationales sur la lutte contre cette malnutrition.

Abstract

Undernutrition among children and pregnant women can lead to stunted growth, impaired mental development, and undermine a country's economic productivity and development. In this paper, we seek to understand the sources of child malnutrition between poor and rich households in Senegal using a DHS survey database. After estimating the explained (characteristic effect) and unexplained (structure effect) variance through the Oaxaca-Blinder (1973) decomposition method (decomposition at the mean), we apply the counterfactual decomposition method of Chernozhukov et al. (2013) quantile regression-based counterfactual decomposition to quantify the contribution of differences in the levels of socioeconomic determinants (covariate effects) and differences in the valuation structure of these characteristics (coefficient or structure effects) to poor-rich disparities. The results show that differences in a limited number of characteristics, such as education of the household head and urban/rural residence, contribute to a significant share of the poor-rich disparities in the top quantiles of child nutrition outcomes. Differences in the valuation structure of socioeconomic characteristics explain more of the poor-rich disparities at the lower end of the quantiles for all determinants. This is because the system in Senegal favors inequalities in child malnutrition. However, Senegalese decision-makers will need to strengthen the unit for combating malnutrition. In this way, they will be able to set up programs to strengthen the capacities of local and national structures in the fight against undernutrition.

Déterminants de l'intention d'achat des actions par les investisseurs individuels des Sociétés de Gestion et d'intermédiations à Dakar (Orale)

Determinants of the intention to purchase shares by individual investors in Management and Intermediation Companies in Dakar (Oral)

Mahugnon Luc ASSOGBA¹, assogbamahugnon@gmail.com ; Maurel Loïs Ahlonko SOSSOU²; Mohamed El Bachir WADE³

¹ FOCS-UCAD

² FOCS-UCAO

³ FOCS-UCAD

Résumé

Les investissements en portefeuille d'actions augmentent au rythme du développement de la Bourse Régionale des Valeurs Mobilières. Des études empiriques effectuées dans plusieurs contextes ont démontré que le processus décisionnel des investisseurs individuels n'est pas toujours rationnel mais est souvent influencé par les biais comportementaux. Or, très peu d'études de cette nature ont été faites dans l'Union Economique et Monétaire Ouest Africaine en mobilisant comme modèle la théorie du comportement planifié. Ainsi, cette étude a pour objectif de ressortir les déterminants de l'intention d'achat des actions par les investisseurs individuels des sociétés de gestion et d'intermédiations. Suite à une approche qualitative et quantitative et à l'échantillonnage de commodité, un questionnaire a été conçu avec une échelle de Likert à 05 points puis administré auprès de 200 répondants. Après traitement et analyse de données via une régression linéaire et logistique, les résultats révèlent que l'attitude envers l'achat des actions représente la variable la plus déterminante de l'intention d'achat des actions, suivi du contrôle comportemental perçu et de la norme subjective. Aussi, notons que l'attitude envers l'achat des actions est influencée par les facteurs psychologiques à savoir l'excès de confiance, la psychologie du risque et le comportement de troupeau

Abstract

Investments in equity portfolios are increasing in step with the development of the Regional Stock Exchange. Empirical studies carried out in several contexts have shown that the decision-making process of individual investors is not always rational but is often influenced by behavioral biases. However, very few studies of this nature have been carried out in the West African Economic and Monetary Union using the theory of planned behavior as a model. Thus, this study aims to highlight the determinants of the intention to buy shares by individual investors in management and intermediation companies. Following a qualitative and quantitative approach and convenience sampling, a questionnaire was designed with a 05-point Likert scale and then administered to 200 respondents. After processing and analyzing data via linear and logistic regression, the results reveal that attitude towards buying stocks is the most determining variable of intention to buy stocks, followed by perceived behavioral control and behavior. subjective standard. Also, note that the attitude towards the purchase of shares is influenced by psychological factors namely overconfidence, risk psychology and herd behavior.

Diversité entrepreneuriale : déterminants du choix entre le commerce de vêtements et le commerce de détail général à Cotonou, République du Bénin. (Orale)

Entrepreneurial Diversity: Determinants of Choice Between Clothing and General Retail Businesses in Cotonou, Republic of Benin (Oral)

Nougbégnon Daniel Dalohoun, dalohounn@gmail.com

Laboratoire d'Économie des Systèmes Socio-Écologiques et de la Population (LESEP)

Résumé

Titre : Diversité entrepreneuriale : déterminants du choix entre le commerce de vêtements et le commerce de détail général à Cotonou, République du Bénin.

Cet article est le premier de la série d'études prévues sur les déterminants du choix effectué par les agents économiques entre les activités entrepreneuriales possibles. Aujourd'hui, en se promenant dans les rues de Cotonou, on découvre une pléthore de commerces de vêtements et de commerce de détail général. La question pourquoi tant d'agents économiques choisissent d'investir dans l'une ou l'autre de ces deux activités reste posée. Cet article a relevé le défi d'analyser les déterminants du choix entre le commerce de l'habillement et le commerce de détail général. Un échantillon de 150 entrepreneurs a été tiré aléatoirement de la population des propriétaires de commerces de vêtements et de commerce de détail général à Cotonou. Un questionnaire structuré leur a été administré. Une analyse factorielle et une régression logistique ont été effectuées sur les données collectées en utilisant les variables passion, imitation, connaissance, capital et caractéristiques socio-démographiques. Si la passion et l'imitation entrepreneuriales semblent produire des effets au-delà de toute diversité entrepreneuriale, les entrepreneurs choisissent leurs activités préférées à moins qu'ils ne soient capables de faire face aux ressources qu'elles exigent. En fait, le capital et les connaissances sont les facteurs les plus déterminants du choix et le commerce de l'habillement est plus intense en ressources que le commerce de détail général. La capacité à mobiliser des ressources reste le facteur le plus déterminant dans le choix d'une activité entrepreneuriale. Par conséquent, le renforcement des capacités entrepreneuriales et l'augmentation des fonds disponibles et plus grande accessibilité peuvent créer une meilleure diversité entrepreneuriale et permettre aux gens de poursuivre leurs activités préférées.

Abstract

This paper is the first of the series of intended studies on the determinants of the choice made by economic agents between the possible entrepreneurial activities. Today, walking along the streets of Cotonou, we discover a plethora of clothing businesses and general retail trade. The question why do so many economic agents choose to invest in one or the other of these the two businesses remains answered. This paper took up the challenge of analysing the determinants of the choices between clothing business and general retail trade. A sample of 150 entrepreneurs was randomly drawn from the population of clothing and general retail business owners in Cotonou. A structured questionnaire was administrated to them. A factorial analysis and a logistic regression were performed on the collected data using variables passion, imitation, knowledge, capital and socio-demographic characteristics. While entrepreneurial passion and imitation seem to produce effects beyond any entrepreneurial diversity, entrepreneurs choose their preferred activities unless they are able to cope with the resources it demands. Actually, capital and knowledge are the most segregating factors of choice and clothing business is more resource intensive than the general retail trade. The capacity of marshalling resources remains the most salient determinant of choice between entrepreneurial activities. Hence, building entrepreneurial capacities and making more funds available and more accessible may create a better entrepreneurial diversity and allow people to pursue their preferred businesses.

Effet de la subvention des engrais sur le bien être des petits agriculteurs au Togo (Orale)

Effect of fertilizer subsidy on smallholders' farmers' welfare in Togo (Oral)

Ismâïla GANIYOU¹, iganyou@gmail.com ; Koffi YOVO²

¹ Laboratoire d'Economie Agricole et de Macroéconomie Appliquée (LEAMA)

² Laboratoire d'Economie Agricole et de Macroéconomie Appliquée (LEAMA)

Résumé

Le présent article évalue l'effet de la subvention des engrais sur le bien être des petits exploitants au Togo. La méthode d'appariement des scores de propension a été utilisée pour répondre aux problèmes « d'auto sélection », le choix des bénéficiaires de la subvention n'ayant pas été effectué de façon aléatoire. Cette étude utilise des données collectées en 2018 auprès des ménages agricoles au niveau national. Les résultats indiquent que la subvention ciblée a un effet positif sur le bien être des agriculteurs tel que mesuré par les paramètres de pauvreté de Foster-Greer Thorbecke (1984). Cependant, il est révélé que l'effet est faible sur le revenu des ménages. Les résultats suggèrent donc qu'une amélioration de la stratégie de mise en œuvre, du taux et de la composition de la subvention pourrait maximiser les effets de la subvention sur la pauvreté.

Abstract

This article assesses the effect of fertilizer subsidy on smallholders' welfare in Togo. The propensity score matching method was used to address "self-selection" issues, as the selection of grant recipients was not made at random. This study uses data collected in 2018 from agricultural households at the national level. The results indicate that the targeted subsidy has a positive effect on the welfare of farmers as measured by Foster-Greer Thorbecke (1984) poverty metrics. However, it is revealed that the effect is small on household income. The results, therefore, suggest that an improvement in the implementation strategy, rate and composition of the subsidy could maximize the effects of the subsidy on poverty.

Effet du crédit équipement sur le Revenu agricole des Producteurs de Coton au Mali (Orale)

Effect of equipment credit on the agricultural income of cotton producers in Mali (Oral)

LASSANA TOURE, lassana.toure@mesrs.ml

CERAD

Résumé

Cette recherche a pour objectif d'évaluer l'effet du crédit équipement sur les revenus des producteurs de coton. A cette fin, une enquête a été réalisée auprès de 400 producteurs dont 127 avaient vu leurs demandes de crédit équipement acceptées contre 273 qui n'ont pas vu leurs demandes de crédit équipement acceptées. L'enquête a été réalisée dans les zones de la Compagnie Malienne de Développement de Textiles (CMDT) de Fana et Koutiala au Mali. La méthode d'analyse est l'estimation du modèle de régression multiple par variables instrumentales du crédit, en mettant en œuvre la méthode d'estimation de Heckman (1979) pour tenir compte du profit nul chez 16% des producteurs. Les résultats des estimations du modèle économétrique montrent que les variables qui entraînent une augmentation du revenu au seuil de 5% sont : accès au crédit, quantité vendue de coton, coûts des biens matériels utilisés dans l'exploitation, superficie totale emblavée, quantité vendue des autres cultures, prix de vente des autres cultures. En d'autres termes, l'accès au crédit équipement pourrait permettre aux producteurs de coton d'améliorer leurs revenus de 43%. Le crédit équipement donne droit à l'utilisation de plus de biens d'équipement dans l'exploitation. Cette utilisation d'équipements augmente la productivité agricole et les rendements agricoles, et par ricochet le revenu agricole.

Abstract

The objective of this research is to evaluate the effect of equipment credit on the income of cotton producers. To this end, a survey was carried out among 400 producers, 127 of whom had had their equipment credit applications accepted, compared to 273 who had not had their equipment credit applications accepted. The survey was carried out in the areas of the Compagnie Malienne de Développement de Textiles (CMDT) of Fana and Koutiala in Mali. The method of analysis is the estimation of the instrumental variables multiple regression model of credit, implementing the estimation method of Heckman (1979) to account for the zero profit for 16% of the producers. The results of the econometric model estimates show that the variables that lead to an increase in income at the 5% threshold are: access to credit, quantity sold of cotton, costs of material goods used on the farm, total area sown, quantity sold of other crops, selling price of other crops. In other words, access to equipment credit could enable cotton producers to improve their income by 43%. The equipment credit entitles farmers to use more capital goods on the farm. This use of equipment increases agricultural productivity and yields, and in turn increases farm income.

Efficacité des dépenses publiques agricoles au Togo (Orale)

Effectiveness of agricultural public spending in Togo (Oral)

Tinê-ène Dtorane WAIBENA¹, aubinwai@yahoo.fr ; Koffi YOVO²

¹ Centre de Recherche et de Formation en Economie et Gestion (CERFEG)

² Centre de Recherche et de Formation en Economie et Gestion (CERFEG)

Résumé

Il est désormais admis que pour assurer les missions régaliennes de l'Etat, avec la production des biens et services publics, les moyens de financement mobilisés à cette fin doivent être limités. Il s'agit d'un consensus qui consacre l'efficacité des dépenses publiques et suggère aussi une taille optimale de l'Etat. Ainsi, l'objectif du présent papier est d'examiner l'efficacité des dépenses publiques en agriculture au Togo. A cet égard, des données annuelles sur la période de 1987 à 2019 et la méthode de l'ICOR (Incremental Capital Output Ratio) ont été utilisées pour mesurer l'efficacité et les résultats montrent que les dépenses publiques agricoles au Togo sont inefficaces. A travers un modèle à correction d'erreur, les résultats fournissent une preuve solide de l'existence d'une relation non linéaire entre les dépenses publiques et la croissance agricole. Les seuils estimés en pourcentage du produit intérieur brut agricole (PIBA), sont de 33,92 pour les dépenses agricoles totales du gouvernement et de 27,30 pour les dépenses d'investissement agricole. A la lumière de ces résultats et en comparaison avec les dépenses publiques agricoles qui sont bien en deçà des seuils estimés, l'Etat togolais a une marge de manœuvre pour accroître les dépenses publiques en vue de stimuler la croissance agricole à travers une gestion plus rigoureuse. Enfin, cet article s'ajoute à la littérature indiquant que la courbe d'Armey est une réalité non seulement pour les économies développées, mais aussi pour les économies en développement.

Abstract

It is now recognized that to ensure the sovereign missions of the State, with the production of public goods and services, the financial resources mobilized for this purpose must be limited. It is a consensus that enshrines the effectiveness of public spending and also suggests an optimal size of the state. Thus, the following study aim is to examine the effectiveness of public spending in agriculture in Togo. To that aim, annual data for the period from 1987 to 2019 and the ICOR (Incremental Capital Output Ratio) method were used to measure effectiveness and the results show that public agricultural expenditure in Togo is inefficient. Through an error correction model, the results provide strong evidence for the existence of a non-linear relationship between public spending and agricultural growth. The estimated thresholds, as a percentage of agricultural gross domestic product (AGDP), are 33.92 for total government agricultural expenditure and 27.30 for agricultural investment expenditure. In light of these results and in comparison with public agricultural spending which is well below estimated thresholds, the Togolese state has room to increase public spending in order to stimulate agricultural growth through more rigorous management. Finally, this article adds to the literature indicating that the Armey curve is a reality not only for developed economies, but also for developing economies.

Emplois informels et bien-être des ménages en Côte d'Ivoire (*Affichée*)

Informal jobs and household well-being in Côte d'Ivoire (*Poster*)

LANDRY ACHY , landryachy190@yahoo.fr

Centre Ivoirien de Recherches Economiques et Sociales (CIRES)

Résumé

Selon le rapport de l'ENV 2015, l'estimation de l'indice de la structure de consommation, révèle que les catégories socio-professionnelles les plus vulnérables sont les actifs du secteur informel.

Cette étude a pour objectif d'analyser la problématique du bien-être des travailleurs de ce secteur en utilisant les données de l'ENV 2015. Pour y arriver, nous estimons un système d'équations structurelles par la méthode des moindres carrés à trois degrés (3SLS). Le choix de la procédure d'estimation 3SLS est précédé par une estimation en MCO pour valider l'hypothèse de la prise en compte ou non de l'hétérogénéité de l'emploi informel. Nos résultats indiquent que l'effet de la participation à un emploi informel sur les dépenses de consommation dépend du type d'activité informelle des ménages. En effet, seules les personnes participant à des emplois informels de haut rendement améliorent le bien-être de leur ménage. Suite à ce résultat, nous suggérons à l'Etat d'affermir sa politique de l'emploi par le renforcement des capacités humaines, matérielles et organisationnelles qui sont primordiales pour une amélioration de la performance du travailleur indépendant. Ces bonnes pratiques acquises seront un avantage pour l'amélioration du bien-être de leur ménage et aussi pour la réduction de la pauvreté.

Abstract

According to the ENV 2015 report, the estimate of the consumption structure index reveals that the most vulnerable socio-professional categories are those in the informal sector. The objective of this study is to analyze the problem of the well-being of workers in this sector using data from the ENV 2015. To achieve this, we estimate a system of structural equations using the three-degree least squares method (3SLS). The choice of the 3SLS estimation procedure is preceded by an OLS estimation to validate the hypothesis of whether or not the heterogeneity of informal employment is taken into account. Our results indicate that the effect of participation in informal employment on consumption expenditure depends on the type of informal household activity. Indeed, only people participating in high-yield informal jobs improve the well-being of their households. Following this result, we suggest that the State strengthen its employment policy by strengthening the human, material and organizational capacities which are essential for improving the performance of the self-employed. These acquired good practices will be an advantage for improving the well-being of their's household and also for reducing poverty.

Evaluation de la contribution potentielle de la production du fromage de soja (Tofu) à l'amélioration des moyens d'existences des femmes au Sud-Bénin (Affichée)

Evaluation of the potential contribution of soybean cheese (Tofu) production to the improvement of women's livelihoods in Southern Benin (Poster)

Smith Dossou¹, smithdossou@yahoo.fr ; Augustin Aoudji²

¹ Ecole d'Economie, de Socio-Anthropologie et de Communication pour le développement rural, Faculté des Sciences Agronomiques, Université d'Abomey-Calavi

² Ecole d'Economie, de Socio-Anthropologie et de Communication pour le développement rural, Faculté des Sciences Agronomiques, Université d'Abomey-Calavi

Résumé

Les femmes transformatrices du soja en fromage du Sud-Bénin ne tirent pas encore profit du potentiel de cette activité. Cette étude vise à montrer dans quelle mesure la production du fromage de soja conforme aux besoins du marché peut améliorer les moyens d'existences des transformatrices. Une enquête a été menée auprès de 192 transformatrices du fromage de soja et 492 consommateurs sélectionnés aléatoirement dans les communes d'Abomey-Calavi, Cotonou et Porto-Novo (Sud-Bénin). Les données ont été collectées au moyen d'entretiens structurés avec des questionnaires. La typologie des unités de production a été élaborée grâce à une Analyse Factorielle de Données Mixtes combinée à une Classification Hiérarchique sur Composantes Principales. Les comptes d'exploitation des différents clusters d'unités de production ont été établis pour l'évaluation de la rentabilité financière de la transformation du soja en fromage. Ensuite, la méthode des choix expérimentaux a été utilisée pour évaluer le consentement à payer (CAP) des consommateurs potentiels pour le fromage de soja conforme à leurs attentes. Les analyses ont fait ressortir trois clusters d'unités de production du fromage de soja. Tous les clusters sont rentables avec une valeur ajoutée comprise entre 181 et 315 FCFA (1 USD = 556,50 FCFA) par kg de fromage de soja vendu. Le taux de rémunération du capital (TRC) des clusters varie entre 21,6 et 41,66%. Les consommateurs sont prêts à payer un prix significativement plus élevé pour les attributs forme cru (44 FCFA) et pré-cru (20 FCFA), texture tendre (24 FCFA) et moelleuse (23 FCFA) du fromage de soja. Ils consentent également à payer davantage pour avoir un produit dont la durée de conservation va d'une semaine (8 FCFA) à un mois (34 FCFA). Les investissements dans la production du fromage de soja conforme aux besoins du marché devraient améliorer le TRC dans les différents clusters d'unité de production.

Abstract

Women engaged in processing of soybean into cheese in Southern Benin are not yet taking advantage of the potential of this activity. This study aims to show how the production of soybean cheese that meets the market needs can improve the livelihoods of women engaged in processing. A survey was conducted among 192 processors of soybean cheese and 492 consumers selected randomly in the districts of Abomey-Calavi, Cotonou and Porto-Novo (Southern Benin). Data were collected through structured interviews with questionnaires. The typology of the production units was developed by using a Factorial Analysis of Mixed Data combined with a Hierarchical Classification on Principal Components. The operating accounts of the various clusters of production units were established to assess the financial profitability of processing soybean into cheese. Then, the experimental choices method was used to estimate the willingness to pay (WTP) of potential consumers for soybean cheese that meets their expectations. The analyzes revealed three clusters of soybean cheese production units. All the clusters were profitable with an added-value between FCFA 181 and 315 (USD 1 = FCFA 556.50) per kg of soybean cheese sold. The capital remuneration rate (TRC) of the clusters varied between 21.6 and 41.66%. Consumers were willing to pay a significantly higher price for the attributes of soybean cheese: "raw" (FCFA 44) and "pre-seasoned" (FCFA 20), "tender texture" (FCFA 24) and "soft texture" (FCFA 23). They also agreed to pay more for a product with a shelf life ranging from one week (FCFA 8) to one month (FCFA 34). Investments in the production of soybean cheese that meets the market needs are expected to improve the TRC in the different clusters of soybean cheese

production units.

Evaluation de l'efficacité technique des structures de prises en charges du VIH au Togo (Orale)

Assessment of the technical efficiency of HIV care structures in Togo (Oral)

Bagnan BATO¹, batobagnan@gmail.com ; Mawussé K. N. OKEY²

¹ Equipe de Recherche en Economie Institutionnelle (ERECI)

² Equipe de Recherche en Economie Institutionnelle (ERECI)

Résumé

Les difficultés du Togo à maîtriser la propagation du Virus de l'Immunodéficience Humain (VIH) restent une préoccupation depuis plus de 37 ans laissant présager les insuffisances de la politique nationale de lutte contre cette maladie. Dans le contexte de rareté continue des ressources, il importe d'analyser l'effet des différentes dépenses sur la baisse de la prévalence. Ce papier a pour objectif d'analyser l'effet des dépenses domestiques et internationales de stratégie de riposte sur la prévalence du VIH/Sida au Togo.

Cette étude a utilisé la méthode double bootstrap sous l'algorithme 2 de Simar et Wilson (2002) pour tester la théorie économique à partir des données issues du Ministère de la santé et l'hygiène publique en 2017.

Les scores corrigés d'efficacité technique montrent une inefficacité technique globale des centres de prise en charge médicale des PVVIH au Togo. Les sites privés se révèlent être plus efficaces que ceux du secteur public. Ainsi, le système de santé souffre plus des insuffisances managériales qu'un manque des ressources. Le secteur privé/associatif constitue alors un maillon important dans l'offre de service au PVVIH au Togo. Cela montre que, le renforcement du plateau technique et l'augmentation du nombre de ses structures contribuera fortement à une meilleure prise en charge des patients et surtout améliorera la rentabilité des investissements dans la riposte.

Abstract

Togo's difficulties in controlling the spread of the Human Immunodeficiency Virus (HIV) have been a concern for over 37 years, suggesting the inadequacies of the national policy to fight this disease. In the context of continuing scarcity of resources, it is important to analyze the effect of different expenditures on the decline in prevalence. The objective of this paper is to analyze the effect of domestic and international expenditure on the response strategy on the prevalence of HIV / AIDS in Togo.

This study used the double bootstrap method under algorithm 2 of Simar and Wilson (2002) to test the economic theory using data from the Ministry of Health and Public Hygiene in 2017.

The corrected technical efficiency scores show an overall technical inefficiency of the centers for the medical care of PLHIV in Togo. Private sites are found to be more efficient than those in the public sector. Thus, the health system suffers more from managerial shortcomings than from a lack of resources. The private / associative sector therefore constitutes an important link in the service offer to PLWHIV in Togo. This shows that the strengthening of the technical platform and the increase in the number of its structures will strongly contribute to better patient care and above all will improve the profitability of investments in the response.

Externalités et droits de propriété dans l'utilisation des ressources forestières au Togo (Orale)

Externalities and property rights in the use of forest resources in Togo (Oral)

Wiyao DJENGLÉ¹, dwiyao78@gmail.com ; Koffi YOVO²

¹ Laboratoire en Economie Agricole et Macroéconomie Appliquée (LEAMA)

² Laboratoire en Economie Agricole et Macroéconomie Appliquée (LEAMA)

Résumé

Selon la théorie économique, si les droits de propriété sont bien définis et que les coûts de transaction sont nuls, on peut parvenir à une allocation optimale dans la gestion des ressources forestières. Les réflexions en économie écologique, ont porté sur les relations entre les externalités, les droits de propriété et l'environnement. Ainsi, le présent article intitulé « Externalités et droits de propriété dans l'utilisation des ressources forestières au Togo » a pour objectif d'analyser l'effet du régime des droits de propriété sur les externalités négatives présentes dans la forêt classée de Missahoe (FCM) au Togo. Deux approches d'analyse ont été utilisées : La première approche a consisté à collecter, traiter et à analyser les données spatiales afin de faire une analyse diachronique comparative des images SPOT au moyen du logiciel ArcGIS, de 1970 à 2020 de la FCM et celle de la forêt communautaire d'Alibi afin de montrer l'impact du mode de gestion sur la déforestation. Ainsi, le mode de gestion centralisée, la cogestion et le mode de gestion communautaire ont analysés. La seconde approche a fait recours à l'analyse descriptive (univariée et bivariée) ainsi que l'estimation par un modèle Logit binaire et Probit pour mesurer l'impact des droits de propriété et de surveillance sur la dégradation. La méthode des quotas est celle qui a été appliquée pour constituer les échantillons après avoir déterminé la taille totale de 681 individus de l'échantillon. L'analyse diachronique révèle que le taux de déforestation est positivement corrélé avec le régime de droits de propriété. L'analyse descriptive des données d'enquête montre que 64% des personnes interrogées ont répondu qu'elles ne respectaient pas souvent les règles établies parmi lesquelles 87% sont des Autochtones. Les estimations du modèle Logit binaire a permis de mettre en évidence l'impact des droits de propriété sur le comportement des riverains.

Abstract

According to economic theory, if property rights are well defined and transaction costs are zero, an optimal allocation of forest resources can be achieved. In ecological economics, the relationship between externalities, property rights and the environment has been the subject of debate. Thus, the present article entitled "Externalities and property rights in the use of forest resources in Togo" aims to analyse the effect of the property rights regime on the negative externalities present in the Missahoe classified forest (FCM) in Togo. Two analytical approaches were used: The first approach consisted in collecting, processing and analysing spatial data in order to make a comparative diachronic analysis of SPOT images using ArcGIS software, from 1970 to 2020 of the FCM and that of the Alibi community forest in order to show the impact of the management mode on deforestation. Thus, three management modes are analysed in this paper: the centralised management mode, the co-management mode and the community management mode. The second approach used descriptive analysis (univariate and bivariate) as well as estimation by a binary Logit and Probit model to measure the impact of ownership and monitoring rights on degradation. The quota method was used to construct the samples after determining the total sample size of 681 individuals. The diachronic analysis reveals that the deforestation rate is positively correlated with the property rights regime. The descriptive analysis of the survey data shows that 64% of the respondents answered that they often do not respect the established rules, of which 87% are indigenous people. Estimates of the binary logit model revealed the impact of property rights on the behaviour of the residents.

Finance digitale et création de valeur dans le secteur bancaire au Bénin (Orale)

Digital finance and value creation in customer bank in Benin (Oral)

Louis K. TEKPANZO, tepan2000@yahoo.fr

Université de Parakou (Bénin), Laboratoire de Recherche sur les Performances et Développement des Organisations (LARPEDO)

Résumé

Cette recherche vise à analyser l'effet de la finance digitale sur la création de valeur dans les banques au Bénin. A travers une méthode quantitative, la matrice de corrélation semble mesurer la relation entre les facteurs explicatifs de la finance digitale et la création de valeur dans le secteur bancaire. Les résultats révèlent que la finance digitale agit positivement sur le service à la clientèle et à la satisfaction de plusieurs besoins des clients à distance. Ils supportent les coûts sur l'utilisation des produits digitaux (carte bancaire, message électronique, E-relevé, l'internet, l'intranet, U-connect,...) qui sont significatifs et positifs au seuil de 5%. Ce qui constitue la création de valeur au sein des banques au Bénin. Mais, le nombre de clients ayant été abonnés à la plateforme n'est pas significativement corrélé au résultat net moyen. La digitalisation de la relation client améliore la fidélisation des clients.

Abstract

This research aims to analyze the effect of digital finance on value creation in banks in Benin. Through a quantitative method, the correlation matrix seems to measure the relationship between the explanatory factors of digital finance and the creation of value in the banking sector. The results reveal that digital finance has a positive impact on customer service and the satisfaction of several remote customer needs. They bear the costs on the use of digital products (bank card, electronic message, E-statement, internet, intranet, U-connect, etc.) which are significant and positive at the 5% level. What constitutes the creation of value within banks in Benin. But, the number of customers who have subscribed to the platform is not significantly correlated with average net income. The digitization of customer relations improves customer loyalty.

Financement et performance du sport individuel de haut niveau au Bénin. (Orale)

Funding and performance of high-level individual sport in Benin (Oral)

Coffi David AKOUE¹, akouetedav@gmail.com ; Semako Julien HOUSSOU²; Fifamin Judith AHOUNOU AIKPE³; H. Pierre DANSOU⁴; Nadine HASCHAR-NOE⁵

¹ Laboratoire des Sciences Humaines et Sociales (LASHS), Porto-Novo-Bénin Institut National de la Jeunesse, de l'Éducation Physique et du Sport Université d'Abomey-Calavi, (INJEPS / UAC)

² Laboratoire des Sciences Humaines et Sociales (LASHS), Porto-Novo-Bénin Institut National de la Jeunesse, de l'Éducation Physique et du Sport Université d'Abomey-Calavi, (INJEPS / UAC)

³ Unité de Recherche en Physiologie de l'Effort

⁴ Unité de recherche en physiologie de l'effort

⁵ Centre de Recherches en Sciences Sociales, Corps, Sport (CreSco), Faculté des Sciences du sport, Université Toulouse III (France)

Résumé

Ce travail de recherche intitulé « Financement du sport individuel de haut niveau au Bénin » se propose d'analyser d'une part, les effets de l'insuffisance du financement des sportifs de haut niveau au Bénin sur le développement des sport individuels et le soutien de leurs élites et, d'autre part, le type de financement qui serait le mieux adapté à cette situation au Bénin. Il met l'accent sur trois sources de financement du sport : le financement public, l'autofinancement et les autres sources de financement. Les résultats de l'étude montrent que d'une part, l'insuffisance des budgets alloués aux sports individuels de haut niveau constitue en partie un frein au développement de ce type de sport, et d'autre part, que le financement public ne favorise pas l'amélioration de la performance des sportifs individuels de haut niveau, comparativement à d'autres sources de financement du sport.

Abstract

This research work entitled "Financing of high performance individual sport in Benin" aims to analyze on the one hand, the effects of insufficient funding of high performance athletes in Benin on the development of individual sport and support of their elites and, on the other hand, the type of funding that would be best suited to this situation in Benin. It focuses on three sources of funding for sport: public funding, self-funding and other sources of funding. The results of the study show that, on the one hand, the insufficiency of the budgets allocated to high-performance individual sports constitutes in part an obstacle to the development of this type of sport, and on the other hand, that public funding does not favor not the improvement of the performance of high performance individual athletes, compared to other sources of sport funding.

Impacts de l'augmentation de la production cotonnière sur l'économie béninoise (Orale)

Impacts of the increase of the cotton production on the Beninese economy (Oral)

MEDJIGBODO ROLAND, rolandmedji@yahoo.fr

CREAM

Résumé

Au Bénin le coton est véritablement la seule culture de rente. Le coton représente 40% des entrées de devises, 12 à 13% du Produit intérieur brut (PIB) du Bénin, environ 60% du tissu industriel national. Il assure un revenu à plus d'un tiers de la population. On note une forte augmentation (125%) de la production cotonnière depuis 2016. Depuis 2018 avec une production de 678000 tonnes le Bénin est devenu le premier producteur du coton en Afrique de l'Ouest. Cependant, depuis plusieurs décennies, les analystes dénoncent les méfaits (socio-économiques, environnementaux...) de cette production. Le présent article voudrait participer au débat en s'appuyant sur les caractéristiques actuelles de l'environnement socio-économique. Si l'augmentation des exportations est souhaitable, la forte augmentation de la production cotonnière sur un temps aussi court ne risque-t-il pas de compromettre les équilibres notamment sur le plan alimentaire et environnemental ? En effet, théoriquement, l'augmentation de la production agricole pour l'exportation valorise des ressources (terres, main d'oeuvre) inexploitées. Mais cette théorie à ses limites en cas de raréfaction croissante des terres cultivables. Le choix alors s'impose entre la production orientée vers l'exportation et la production alimentaire répondant aux besoins locaux.

En raison de la configuration actuelle de la filière, pourrait-on espérer un mieux-être pour le producteur ? A partir d'un Modèle en Equilibre Général Calculable, des impacts sont évalués et analysés.

Abstract

In Benin cotton is truly the only culture of pension. Cotton represents 40% of the entries of mottos, 12 to 13% of the gross domestic product (GDP) of Benin, about 60% of the national industrial cloth. He/it assures an income to more of a third of the population. One notes a strong increase (125%) of the cotton production since 2016. Since 2018 with a production of 678000 tons Benin became the first producer of cotton in West Africa. However, since several decades, the analysts denounce the misdemeanors (socioeconomic, environmental....) of this production. The present article would like to participate in the debate while leaning on the present features of the socioeconomic environment. If the increase of the exports is desirable, the strong increase of the cotton production on one time as short it to compromise the balances notably on the food and environmental plan doesn't risk? Indeed, the increase of the agricultural production for the export valorizes resources theoretically, (earths, manpower) untapped. But this theory to his/her/its limits in case of increasing rarefaction of the arable earths. The choice imposes itself then between the production oriented toward the export and the production food respondent to the local needs.

Because of the present configuration of the path, could one hope a well-be for the producer? From a Model in Calculable General Balance, some impacts are valued and analyzed.

Inclusion financière et finance islamique dans l'UEMOA : le cas du Waqf monétaire (Orale)

Financial inclusion and Islamic finance in WAEMU: The case of cash Waqf (Oral)

Abdou DIAW, abdou.diaw@cesag.edu.sn

CENTRE AFRICAÏN D'ÉTUDES SUPÉRIEURES EN GESTION (CESAG)

Résumé

L'inclusion financière est, de nos jours, un enjeu de développement important au vu des initiatives prises dans ce sens par les autorités pertinentes aux plans mondial, régional et local. Dans l'Union économique et monétaire ouest africaine (UEMOA) les autorités politiques ont adopté en 2016 un document cadre de politique et de stratégie régionale d'inclusion financière qui constitue une feuille de route pour la promotion de l'accès des populations aux services financiers sur une période de 5 ans. La situation faite en 2019 montre une amélioration nette de l'inclusion financière dans les pays de l'Union selon les indicateurs regroupés autour de trois dimensions de l'inclusion financière, à savoir "l'accès", "l'utilisation" et "l'accessibilité-prix". Cette amélioration est, toutefois, à relativiser dans le sens où ces résultats sont en dessous de la moyenne mondiale, comme indiqué dans le Global Findex Database de 2017. Au vu de leurs performances et de leur acceptation croissante à travers le monde, les instruments de la finance islamique constituent un levier que les États de l'UEMOA pourraient mettre à contribution pour améliorer davantage l'inclusion financière. Cet article conceptuel explore l'apport potentiel du Waqf monétaire, un instrument de la finance sociale islamique, à l'accès des couches vulnérables de la société, notamment, aux services financiers.

Abstract

Financial inclusion is nowadays an important development issue in view of the initiatives taken for its realisation by the relevant authorities at the global, regional and local levels. In the West African Economic and Monetary Union (WAEMU), the political authorities adopted in 2016 a framework of regional financial inclusion policy and strategy which constitutes a roadmap for the promotion of the populations' access to financial services, over a period of 5 years. A mid-term review in 2019 shows a clear improvement in financial inclusion in the countries of the Union according to the indicators grouped around three dimensions of financial inclusion, namely "access", "use" and "affordability". This improvement is, however, to be put into perspective in the sense that these results are below the world average, as indicated in the Global Findex Database of 2017. In view of their performance and their growing acceptance around the world, the instruments of Islamic finance are a lever that the WAEMU states could use to further improve financial inclusion. This conceptual article explores the potential contribution of cash Waqf, an instrument of Islamic social finance, to the access of vulnerable segments of society, in particular, to financial services.

Influence du climat des affaires sur les investissements directs étrangers dans les pays de la CEDEAO (*Orale*)

Influence of the business climate on foreign direct investment in ECOWAS countries (*Oral*)

Détondji Camille GUIDIME¹, guicamille@gmail.com ; Benjamin GAWA²

¹ Université de Parakou/Bénin

² Laboratoire de recherche en économie et gestion

Résumé

cet article analyse l'influence du climat des affaires sur les investissements directs étrangers dans les pays de la CEDEAO entre 2006 et 2018. A partir de l'estimation d'un modèle Autoregressive Distributed Lag (ARDL), il ressort que les pays aux fortes dotations en ressources naturelles ne connaissent pas forcément une attractivité des investissements étrangers avec une amélioration de leur climat des affaires avec le temps. Certains pays ne connaissent aucune influence statistiquement significative de leur climat des affaires sur l'entrée des investissements étrangers tant dis que, une amélioration du climat des affaires d'autres pays relativement et faiblement dotés en ressources naturelles favorise l'entrée des investissements étrangers. La nature des investissements directs étrangers (exploitation ou délocalisation) serait sensible à l'amélioration du niveau du climat des affaires.

Abstract

this article analyzes the influence of the business climate on foreign direct investments in ECOWAS countries between 2006 and 2018. From the estimation of an Autoregressive Distributed Lag (ARDL) model, it emerges that the countries with strong endowments in natural resources do not necessarily know an attractiveness of foreign investments with an improvement in their business climate over time. Some countries do not experience any statistically significant influence of their business climate on the entry of foreign investment, as long as an improvement in the business climate of other relatively and poorly endowed countries in natural resources favors the entry of foreign investment. The nature of foreign direct investment (exploitation or relocation) would be sensitive to the improvement in the level of the business climate.

Les effets d'externalité réciproques d'un entrepreneuriat académique en tant que pôle d'innovations commerciales induites (Orale)

The Reciprocal Spillover Effects of an Academic Entrepreneurship as a Hub of Induced Business Innovations (Oral)

Noughégnon Daniel Dalohounn, dalohounn@gmail.com

Laboratoire d'Économie des Systèmes Socio-Écologiques et de la Population (LESEP)

Résumé

Titre : Les effets d'externalité réciproques d'un entrepreneuriat académique en tant que pôle d'innovations commerciales induites

La littérature sur les innovations considère généralement les retombées comme une simple connaissance unidimensionnelle résultant de la recherche et du développement. Cet article explore le caractère mutuel des retombées de l'innovation. Il tente de trouver les effets d'entraînement réciproques induits entre une innovation entrepreneuriale universitaire unique (l'Université Nord-Américaine Houdégbé, Bénin - HNAUB) et les entreprises environnantes. L'étude combine la population de 8.500 étudiants inscrits en 2014-2015 à HNAUB et la population de propriétaires d'entreprises dans son environnement. Un échantillon de 596 étudiants a été sélectionné au hasard contre 35 propriétaires d'entreprises. Ils ont été interrogés à l'aide de deux questionnaires structurés différents. Les données recueillies sur les étudiants concernent principalement leurs dépenses en biens et services provenant des entreprises environnantes. Une analyse en composantes multiples complète l'analyse descriptive pour étudier le lien entre HNAUB et l'émergence des entreprises environnantes et leur croissance. Les résultats montrent l'émergence d'un réseau de retombées interdépendantes entre HNAUB et les entreprises environnantes. Les entreprises ne se seraient pas établies ou développées en l'absence de HNAUB. Réciproquement, la présence des entreprises a permis et encouragé la croissance de HNAUB. Il s'ensuit qu'un entrepreneuriat académique innovant a le potentiel de générer des opportunités commerciales illimitées et diversifiées qui le soutiennent rétrospectivement. Il crée un nouveau système d'entreprises innovantes en inspirant de nouvelles activités, en induisant l'amélioration des activités existantes et en servant de pôle les reliant toutes.

Abstract

Literature on innovations usually considers spillover effects just as unidimensional and knowledge resulting from research and development. This paper explores the mutual character of innovation spillovers. It attempts to find the induced reciprocal spillover effects between a unique academic entrepreneurial innovation (the Houdégbé North American University, Benin - HNAUB) and the surrounding businesses. The study combines the population of 8,500 students registered in 2014-2015 at HNAUB and the population of owners of businesses in its surrounding. A sample of 596 students was randomly selected against 35 business owners. They were surveyed using two different structured questionnaires. The data collected on the students relate mostly to their spending on goods and services stemming from the neighbourhood businesses. A Multiple Component Analysis supplements a descriptive analysis to investigate the link between HNAUB and the emergence of surrounding businesses and their growth. The results show the rise of a network of interdependent spillovers between the HNAUB and its neighbourhood enterprises. The businesses would have not established or grown in the absence of HNAUB. Reciprocally, the presence of the businesses enabled and prompted the growth of HNAUB. It follows that an innovative academic entrepreneurship bears the potential of generating unlimited and diversified business opportunities whose retrospectively sustain it. It creates a new system of innovative businesses by inspiring new activities, inducing the improvement of the existing ones while standing as a hub connecting all of them.

L'accompagnement marketing et l'émergence d'incubateurs au sein des universités au Sénégal : quels enjeux et quel modèle ? (Orale)

Marketing support and the emergence of incubators within universities in Senegal: what challenges and what model? (Oral)

Boubacar Basse, bbasse@univ-zig.sn

Université de Ziguinchor

Résumé

Le soutien à la création d'entreprises est plus que jamais une préoccupation des pouvoirs publics de nombre de pays africains confrontés au problème endémique du chômage des jeunes. En outre, l'accompagnement entrepreneurial est d'autant plus nécessaire que le processus de création d'entreprises demeure un pari à hauts risques. Dans un tel contexte, le Sénégal, à l'image d'autres pays africains, a mis en œuvre des politiques publiques coordonnées permettant d'accompagner et de développer l'entrepreneuriat notamment des jeunes diplômés de l'enseignement supérieur. La fertilisation croisée entre le milieu académique et le monde économique étant source d'innovations de produits et de process. C'est dans cette perspective que s'inscrit la mise en place d'incubateurs et de pépinières d'entreprises au sein des campus universitaires. Etant des structures d'accompagnement en soutien aux entrepreneurs, les incubateurs se proposent de fournir des prestations en terme d'assistance administrative, de secrétariat, d'installation et de soutien d'affaires en management, marketing, finance et comptabilité...(Allen & Mc Cluskey, 1986, Smilor, 1987).

Au Sénégal, terrain de notre recherche, les études sur les incubateurs se font désirer. Il n'en demeure pas moins que les incubateurs d'entreprises au sein des universités connaissent des fortunes diverses en matière de stratégies d'accompagnement et de pratiques d'incubation. En de pareilles circonstances, quel est le modèle « idéal » d'incubateur pouvant optimiser les indicateurs de mesure de la performance ?

L'objectif de cette communication est donc de proposer, à la lumière des diverses expériences empiriques et de pratiques d'incubation, une analyse de l'efficacité des incubateurs au sein des universités du Sénégal. Se faisant, quels sont les indicateurs pertinents de mesure de la performance des incubateurs ? Quels sont les réajustements éventuels à préconiser afin d'optimiser l'accompagnement entrepreneurial en général, et marketing en particulier : segmentation, ciblage, positionnement, études de marché, argumentaire de vente, fidélisation de la clientèle?

Abstract

Support for business start-ups is more than ever a concern of the authorities of many African countries facing the endemic problem of youth unemployment. In addition, entrepreneurial support is all the more necessary as the process of setting up businesses remains a high-risk bet. In such a context, Senegal, like other African countries, has implemented coordinated public policies to support and develop entrepreneurship, especially young graduates of higher education. Cross-fertilization between academia and the business world is a source of product and process innovations. It is in this perspective that the establishment of business incubators on university campuses fits. Being support structures in support of entrepreneurs, the incubators propose to provide services in terms of administrative assistance, secretarial services, installation and business support in management, marketing, finance and accounting ... (Allen & Mc Cluskey, 1986, Smilor, 1987).

In Senegal, the field of our research, studies on incubators are poor. The fact remains that business incubators within universities have mixed fortunes in terms of support strategies and incubation practices. In such circumstances, what is the "ideal" incubator model that can optimize performance measurement indicators?

The objective of this communication is therefore to propose, in the light of various empirical experiences and incubation practices, an analysis of the effectiveness of incubators within universities in Senegal. In doing so, what are the relevant indicators for measuring the performance of incubators? What possible readjustments should be recommended in order to optimize entrepreneurial support in general, and marketing in particular: segmentation, targeting, positioning, market studies, commercial strategy, sales pitch, customer loyalty, etc.?

L'OPTIMISATION DE LA MAIN D'ŒUVRE FEMININE DANS LA PRODUCTION DE LA MANGUE DANS LE NORD DE LA COTE D'IVOIRE (*Orale*)

THE OPTIMIZATION OF THE FEMALE WORKFORCE IN MANGO PRODUCTION IN NORTHERN CÔTE D'IVOIRE (*Oral*)

Ignace KOFFI, massa.issan@yahoo.com

Institut d'Histoire, d'Art et d'Archéologie Africains

Résumé

Culture d'exportation favorable aux régions chaudes et humides du pays, la mangue, fruit du *Mangifera indica* en ses diverses variétés, représente une véritable source de revenu. Produite de façon saisonnière, elle fait vivre des milliers de personnes et occupe les producteurs et les populations locales au cours des cycles annuels. La femme joue un rôle déterminant par sa présence dans les différents circuits de productions allant de la cueillette à la commercialisation. Nous voudrions à travers cette étude montrer le niveau d'amélioration des conditions de travail de la femme dans certaines entreprises. La démarche méthodologique utilisée pour cette étude s'appuie d'abord sur la recherche documentaire et ensuite sur des enquêtes de terrain, plus précisément au sein de la société Nembel Invest à Ferkessédougou dans le nord de la Côte d'Ivoire, spécialisée dans la culture et le commerce de la mangue. Des résultats obtenus, nous retiendrons que nos prospections auprès des populations locales nous ont permis de mieux appréhender les réalités et d'apprécier l'implication et l'engagement sans failles de la femme dans la production de la mangue. Celle-ci contribue à son autonomie financière. Dès lors, il nous apparaît opportun de réfléchir sur l'amélioration des conditions de travail de la femme ainsi que sa contribution à la vie socio-économique de sa localité.

Abstract

Mango, the fruit of the *Mangifera indica* plant in its various varieties, is an export crop favourable to the hot and humid regions of the country and represents a real source of income. Produced seasonally, it provides a living for thousands of people and keeps producers and local populations busy during the annual cycles. Women play a decisive role through their presence in the various production circuits, from harvesting to marketing. Through this study, we want to show the level of improvement of women's working conditions in certain enterprises. The methodological approach used for this study is based firstly on documentary research and then on field surveys, more specifically within the company Nembel Invest in Ferkessédougou in the north of Côte d'Ivoire, which specialises in the cultivation and trade of mangoes. From the results obtained, we note that our surveys of the local population enabled us to gain a better understanding of the realities and to appreciate the unfailing involvement and commitment of women in mango production. This contributes to their financial autonomy. Therefore, it seems appropriate to reflect on the improvement of women's working conditions and their contribution to the socio-economic life of their locality.

Marché du fromage peul Wagashi Gassirè à l'épreuve de covid 19 au Bénin (Orale)

Peulh cheese Wagashi Gassire market tested by covid-19 in Benin (Oral)

Gwladys KOMAGBE ¹, gkomagbe@yahoo.fr ; Wanignon Alphonse DOSSOU²; Abdoulaye BENON MONRA ³; Marc PONCELET ⁴; L. Roch MONGBO ⁵

¹ 3. Unité de Recherche sur les Maladies Transmissibles, École Polytechnique d'Abomey-Calavi, Université d'Abomey-Calavi, Abomey-Calavi, Bénin

² 2. Laboratoire de Sciences des Aliments, Faculté des Sciences Agronomiques, Université d'Abomey-Calavi, Abomey-Calavi.

³ 4. Laboratoire d'Anthropologie Appliquée et d'Éducation au Développement Durable (LAAEDD), Université d'Abomey-Calavi, Faculté des Sciences Humaines et Sociales, Bénin, fashselites@gmail.com

⁴ 7. Observer les Mondes En Recomposition (OMER), Université de Liège, Faculté des sciences sociales, Bâtiment B31, Quartier Agora, Place des Orateurs 3, 4000 Liège, Belgique.

⁵ 2. Laboratoire de Sciences des Aliments, Faculté des Sciences Agronomiques, Université d'Abomey-Calavi, Abomey-Calavi.

Résumé

Le marché du Wagashi Gassirè (WG) constitue une source importante des revenus au Bénin. Ce secteur draine une multitude d'acteurs, dont les fournisseurs de lait, les productrices, les commerçantes et les consommateurs. Mais avec l'avènement de la pandémie de COVID-19, les relations sociales et économiques ont été bouleversées. La présente recherche vise à comprendre l'influence de la Covid-19 sur les pratiques commerciales du WG. Pour cela, des données primaires ont été collectées à l'aide des entretiens par questionnaire et avec guides semi-structurés auprès de 413 acteurs des communes de Dassa-Zoumè et Nikki au Bénin. Les espaces et les pratiques de commercialisation ont été observés et les données secondaires ont été obtenues par une recherche documentaire. L'analyse des données récoltées en référence à l'analyse stratégique et systémique développée par M. Crozier et E. Friedberg (1977), montre que les acteurs exploitent cinq canaux de commercialisation du WG : les fermes, les marchés ruraux, les artères, le porte-à-porte et le convoi du WG vers les centres urbains. Les effets de Covid-19 sont une augmentation du prix du transport, la baisse de la demande, la rareté des clients, l'arrêt de la commercialisation du WG et la cessation des épargnes. Face à ces bouleversements, les acteurs s'adaptent à travers la reconversion dans la vente d'autres produits, la baisse des prix des produits, la rallonge du délai de remboursement, la réorientation des rôles familiaux.

Abstract

The sale of Wagashi Gassirè (cow's milk cheese) produced in Benin is an important source of income for many households in the communes of Nikki and Dassa-Zoumé. This sector involves a multitude of actors, including milk suppliers, producers, traders and consumers of Wagashi Gassirè (WG). However, since December 2019, with the advent of the coronavirus disease 2019 (Covid-19) economic activities have been disrupted. As a result, social and economic relations have deteriorated. This research aims to understand the influence of Covid-19 on WG business practices. To achieve this, a mixed research (quantitative and qualitative) was conducted. Primary data was collected through questionnaire and semi-structured guide interviews with 413 actors. Observation of marketing spaces and practices reinforced data collection in the target communes. Documentary research was also used to collect secondary data. From the analysis of the data collected with reference to the strategic and systemic analysis developed by M. Crozier and E. Friedberg (1977), it emerges first that the communities exploit five channels for the marketing of their products: farms, rural markets, arteries, door-to-door and the conveying of products in the countryside. In a second phase, the effects of Covid-19 range from increased transport prices, decreased demand, scarcity of customers on the arteries, and the cessation

of product marketing activities by some actors to the cessation of savings. Faced with these upheavals, the actors are adapting through forms of reconversion in the sale of other products, lowering the price of products, extending the repayment period, and reorienting family roles.

MICROFINANCES ET BIEN-ÊTRE SOCIAL DES POPULATIONS VULNERABLES (Orale)

MICROFINANCE AND SOCIAL WELL-BEING OF VULNERABLE POPULATIONS (Oral)

ANICET JOEL WOGNIN, wogninaj@gmail.com

UNIVERSITE ALASSANE OUATTARA / CRD

Résumé

La faible inclusion bancaire ou l'exclusivité de la banque dans le domaine financier a encouragé la naissance d'alternatives souvent organisées et structurées sous l'appellation de microfinances. L'objectif est clair, permettre la mobilisation de la petite épargne en milieu rural, urbain et créer les conditions d'une insertion progressive du secteur informel dans l'économie moderne. Cet assouplissement de la loi bancaire dans les pays de l'UEMOA, crée de réels espoirs d'émancipation et amorce même le bien-être social des populations qui étaient en marge du système financier. En Côte d'Ivoire, Il favorise une floraison de structures financières décentralisées. Une abondance d'offres de crédits est alors proposée aux emprunteurs. Mais, quelques années après cette embellie, les résultats sont mitigés car de nombreuses structures ont fait faillite. Aujourd'hui, la microfinance privilégie viabilité et performance financière sans impact social concret et avéré dans la population cible. Comment comprendre un tel revirement d'objectif ? Peut-on encore confondre le bien-être social des populations dites vulnérables à la microfinance ?

Il s'agira d'abord d'évaluer la situation sociale des populations dans les premières années de la réforme bancaire, ensuite d'analyser les effets d'une régulation plus accrue au détriment de l'inclusion financière (de l'informel), enfin comprendre le choix d'une microfinance plus performante et viable contre le bien-être social de la population ciblée.

Abstract

The low banking inclusion or the exclusivity of banking in the financial field has encouraged the emergence of alternatives often organised and structured under the name of microfinance. The objective is clear, to enable the mobilisation of small savings in rural and urban areas and to create the conditions for the gradual integration of the informal sector into the modern economy. This relaxation of the banking law in the UEMOA countries creates real hopes for emancipation and even starts the social well-being of populations who were on the fringes of the financial system. In Côte d'Ivoire, it favours a flowering of decentralised financial structures. An abundance of credit offers is then offered to borrowers. But, a few years after this improvement, the results are mixed because many structures have gone bankrupt. Today, microfinance favours viability and financial performance without concrete and proven social impact on the target population. How to understand such a shift in focus? Can we still confuse the social well-being of populations said to be vulnerable to microfinance?

It will first be a question of evaluating the social situation of the populations in the first years of the banking reform, then of analysing the effects of more increased regulation to the detriment of financial inclusion (of the informal), finally understand the choice of a more efficient and viable microfinance against the social well-being of the target population

Modélisation économétrique des voies vers la résilience des enfants au Mali (Orale)

Econometric modeling of pathways to children's resilience in Mali (Oral)

Yaya Togo¹, yaya.togo@gmail.com ; Laura J. Haas²; Thiecoura Sidibé³; Chrystelle Temah Tsafack⁴; Seydou Doumbia⁵

¹ Department of Education and Research in Public Health, Faculty of Medicine and Dentistry, University of Sciences, Techniques and Technologies of Bamako (USTTB), Mali

² The Island Institute, United-States

³ UNICEF

⁴ UNICEF

⁵ Department of Education and Research in Public Health, Faculty of Medicine and Dentistry, University of Sciences, Techniques and Technologies of Bamako (USTTB), Mali

Résumé

Introduction : Les enfants maliens sont confrontés à une myriade de conditions de vie difficile, notamment la pauvreté, la violence et les privations, qui affectent leur bien-être et leur développement positif. Pour répondre à ce besoin critique, l'UNICEF avait inclus la résilience comme un pilier stratégique de son programme pays au Mali. De 2014 à 2016, l'UNICEF a réuni l'Université de Tulane et l'Université de Bamako pour conduire une étude dont le but était d'analyser la résilience de l'enfant selon une perspective malienne.

Méthodes : C'est une étude multiméthode menée dans trois régions du Mali : Sikasso, Mopti et Gao. L'approche comprenait une revue systématique de 498 documents, des discussions de groupe et des entretiens approfondis afin de développer un modèle théorique et des mesures appropriées. En plus, une enquête transversale a été menée auprès de 1 069 ménages. Une série d'analyses statistiques avancées a été conduite pour identifier des variables à inclure dans le Modèle d'Equation Structurale (SEM). Le SEM a confirmé les liens entre les différents facteurs de résilience observés dans l'analyse qualitative formative et a identifié les prédicteurs et les voies de la résilience des enfants au Mali.

Résultats : L'étude a montré qu'une plus grande fréquentation scolaire des enfants était directement associée au soutien parental, à la richesse du ménage, à l'eau et à l'assainissement des ménages et à la cohésion sociale. L'amélioration du bien-être psychologique de l'enfant était directement associée au soutien parental, à l'éducation, et à la présence du gouvernement. Le soutien parental était positivement associé à la richesse du ménage, à l'éducation, et à la présence du gouvernement.

Conclusion : Cette étude a établi un besoin pour le Mali d'investir dans les domaines suivants pour améliorer le bien-être des enfants : Soutien parental, sécurité économique, accès à l'eau potable et cohésion sociale.

Abstract

Background: Malian children face myriad challenging life and societal conditions and demands—including chronic poverty, food insecurity, violence, and deprivation—that affect their wellbeing and positive youth development. To address this critical need, UNICEF has included resilience as a key strategic pillar in its Mali country program. From 2014 to 2016, UNICEF brought together the University of Tulane and the University of Bamako to conduct a study on the resilience of children in Mali, the aim of which was to analyze the child resilience from the Malian perspective.

Method: A multi-method approach was conducted in three regions of Mali: Sikasso, Mopti and Gao. The approach comprised a systematic review of 498 documents, focus group discussions and key informant interviews, which contributed to the development of a theoretical model and associated metrics. Additionally, a cross-sectional quantitative survey was administered to 1,069 households. A series of advanced statistical analyses were conducted to identify variables to be included in the structured equation model (SEM). The SEM confirmed linkages among the various observed resilience factors

identified in the formative qualitative analysis and identified the predictors of and pathways to child resilience in Mali.

Key findings: The study showed that higher child school attendance was directly associated with parental support, household wealth, household water and sanitation, and social cohesion. Improved child psychological wellbeing was directly associated with parental support, access to and quality of education services, and perceived representation of government. Parental support was positively associated with household wealth, access and quality of education services, and perceived representation of governance.

Conclusion: This study established a real need for Mali to invest in and integrate program planning for the following areas to improve child well-being: Positive parental support behaviors, economic security, improved household drinking water and social cohesion.

Pertes économiques dues à la maladie de *Phytophthora* sp. dans les plantations cacaoyères dans six préfectures au Togo (*Orale*)

Economic losses due to the *Phytophthora* sp disease in cocoa plantations in six prefectures in Togo (*Oral*)

Kokou ADABE, iciadabe@yahoo.fr

Département d'Agroéconomie, Ecole Supérieure d'Agronomie/Université de Lomé (ESA/UL)

Résumé

La pourriture brune de cabosses due à *Phytophthora* sp. est une des principales causes de pertes de rendements de cacao au Togo. La présente étude a pour objectif de connaître l'importance économique des pertes de cabosses occasionnées par cette maladie dans les plantations cacaoyères au Togo. Les recherches se sont déroulées dans 6 préfectures (Agou, Kloto, Kplélé, Danyi, Amou, et Blitta). Dans chaque préfecture un échantillonnage multi-stratifié (niveau village, plantation, cacaoyer et cabosse) a été fait. Un maillage des zones de production a été fait et chaque plantation sélectionnée est distante d'au moins 10 km de l'autre. Dans chaque plantation d'une superficie minimum de 0,5ha, 15 cacaoyers ont été sélectionnés en suivant le schéma d'installation de la plantation. Sur chaque cacaoyer sélectionné, les cabosses ont été minutieusement examinées. Au total, 675 cacaoyers et 4389 cabosses ont été examinées. Les résultats montrent que $87,6 \pm 5,5$ % des cacaoyers échantillonnés présentent la maladie due à *phytophthora* sp. et $34,57 \pm 4,84$ % de cabosses examinées sont attaqués par la pourriture brune de cabosse. L'ensemble des pertes de fèves de cacao marchand dans les six préfectures est estimé à 1136,86 tonnes. La valeur économique de ces pertes est estimée à un milliard cent trente-six millions huit cent soixante-quatorze milles sept cent soixante-quatorze (1.136.860.774) Franc CFA. On note une inégale répartition spatiale des dégâts dans les zones prospectées avec une sévérité des dégâts dans les plantations n'ayant pas suivi rigoureusement des traitements fongiques. Il est recommandé des séances de sensibilisation et de formation sur l'importance des traitements avec des fongicides homologués pour une réduction des pertes économiques.

Abstract

Brown pod rot caused by *Phytophthora* sp. is one of the main causes of loss of cocoa yields in Togo. The objective of this study is to assess the economic importance of pod losses caused by this disease in cocoa plantations in Togo. The research was conducted in 6 prefectures (Agou, Kloto, Kplélé, Danyi, Amou, and Blitta). In each prefecture, a multi-stratified sampling (village, plantation, cocoa tree and pod level) was made. A network of production areas has been made and each selected plantation is at least 10 km from the other. In each plantation with a minimum area of 0.5 ha, 15 cocoa trees were selected according to the plantation installation scheme. On each selected cocoa tree, the pods were carefully examined. A total of 675 cocoa trees and 4,389 pods were examined. The results show that 87.6 ± 5.5 % of the cocoa trees sampled show the disease due to *phytophthora* sp. and 34.57 ± 4.84 % of pods examined were attacked by brown pod rot. The total loss of commercial cocoa beans in the six prefectures is estimated at 1,136.86 tons. The economic value of these losses is estimated at one billion one hundred and thirty-six million eight hundred and seventy-four thousand seven hundred and seventy-four (1,136,860,774) CFA Franc. There is an uneven spatial distribution of damage in the prospected areas with a severity of damage in the plantations not having followed rigorous fungal treatments. Awareness and training sessions on the importance of treatments with registered fungicides for reducing economic losses are recommended.

Quels déterminants pour la performance financière et sociale des IMF au Togo ? (Orale)

What determinants for the financial and social performance of the IMF in Togo? (Oral)

Kokou ADALESSOSI, pascaladalessossi@yahoo.fr

Laboratoire de Recherche en Sciences Economiques et de Gestion (LaRSEG)

Résumé

Les mission sociale et financière des Institutions de Microfinance ne peuvent être bien assurées que si les facteurs qui les influencent soient bien connus et bien maîtrisés. L'objectif de cet article est d'investiguer sur les déterminants de la performance financière et sociale des IMF au Togo. Des données secondaires de 45 IMF opérationnelles au Togo sont collectées auprès du Ministère de l'Economie et des Finances couvrant la période de 2008-2018 L'analyse de la régression est basée sur la méthode du panel des moments généralisés .. Les résultats montrent que les femmes emprunteuses et les hommes emprunteurs, les capitaux propres renforcent la rentabilité et la pérennité des IMF tandis que les frais du personnel et l'efficacité opérationnelle les minorent. Concernant la performance sociale, la subvention et les fonds propres renforcent la portée sociale des IMF au Togo. Ces résultats surtout celui de l'effet genre emprunteur, ont pour implication d'éveiller les principaux acteurs du domaine à savoir les dirigeants des IMF, les autorités réglementaires sur ces facteurs afin de renforcer ou de réorienter les politiques en faveur du développement du secteur.

Abstract

The social and financial mission of the IMF can only be well assured if factors which influence them are well known and well mastered. The objective of this article is to investigate on the determinants of the financial and social performance of Microfinance Institutions in Togo. Data of 45 operational MFI are collected from the Ministry of Economy and Finances of Togocovering the periods of 2006 - 2018. Regression analysis based on the panel generalized method of moments was performed. The results show that female borrowers and male borrowers, equity reinforces the profitability and sustainability of the IMF while personnel costs and operational efficiency minor them. In regards to social performance, the subsidy and equity strengthen the social outreach of MFI in Togo. These results, especially that the gender borrower's effect, have the implication of awakening the main actors in the field, namely managers of MFI and regulatory authorities, on these factors in order to strengthen or reorient policies in favor of the sector development.